

## **Werde Teil von etwas Großem!**

Unser Ziel ist es, einer der bedeutendsten Startup-Inkubatoren Deutschlands zu werden. Jede unserer Gründungen hat den Anspruch Marktführer in seiner Branche zu werden. Portfoliounternehmen wie mysportbrands oder netzathleten media haben dies bereits erreicht.

Diesem Anspruch können wir nur gerecht werden, wenn wir mit den besten Köpfen zusammenarbeiten und ihnen die Möglichkeit geben, ihre Ideen zu entwickeln und umzusetzen. Vor diesem Hintergrund sind wir immer auf der Suche nach Teammitgliedern, die Eigenverantwortung schätzen, neue Herausforderungen lieben, innovationsgetrieben sind und sich mit eigenen Projekten verwirklichen wollen.

Jemand, der diese Fähigkeiten mitbringt, suchen wir für einen ...

## **Business Development Manager (m/w)**

### **Dein Aufgabengebiet:**

- Analyse und Aufbereitung relevanter Daten zur Steuerung des Business Developments
- Marktrecherchen und Screenings neuer Geschäftsmodelle
- Identifikation, Ansprache und Betreuung potentieller Kunden und Partner
- Netzwerkaufbau und -pflege zu interessanten Partnern
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung inkl. kontinuierlicher Reportings
- Entwicklung und Vorbereitung strategischer Unternehmensentscheidungen

### **Dein Profil!**

- Du hast ein wirtschaftswissenschaftliches Studium mit überdurchschnittlichen Erfolg abgeschlossen
- Du verfügst über 1-2 Jahre Berufserfahrung im Online-Business
- Du besitzt einen sehr guten Marktüberblick im Bereich des Internets und E-Commerce
- Kommunikationsstärke, Offenheit, Flexibilität und ein hohes Maß an Selbstständigkeit zeichnen dich aus
- Du kannst diszipliniert, ergebnisorientiert und strukturiert arbeiten
- Du zeichnest dich durch hohe Motivation und Verantwortungsbereitschaft aus
- Dein Englisch ist verhandlungssicher

### **Wir bieten Dir...**

- arbeiten in einem dynamischen, hungrigen Team mit professioneller Arbeitsweise
- eigenverantwortlicher Aus- und Aufbau der Strukturen im Business Development und damit direkter gestalterischer Einfluss auf die Entwicklung von Venture Stars
- mittelfristig die Möglichkeit selbst zu gründen

### **Interesse?**

Dann sende uns deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Referenzen) per E-Mail an [jobs@venture-stars.com](mailto:jobs@venture-stars.com) mit dem Betreff „Business Development Manager (m/w)“ unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellungen. Für Rückfragen steht Dir Christian Maerzke gerne auch telefonisch unter 089 / 218 904 – 21 zur Verfügung.